

ОТ ИНВЕСТИЦИЙ К ИННОВАЦИЯМ

Показано, что в условиях глубокого инвестиционного кризиса инновации играют большую роль в подъеме экономики. Инновационная деятельность может и должна стать одним из решающих факторов успеха предпринимательской деятельности. Инвестиции и инновации – это одно целое, неразделимые понятия в условиях возрастающей конкуренции. Для Украины важно сформировать взаимосвязь экономических, социальных и научно-технических аспектов развития единой инновационной политики, создать инновационно-инвестиционный механизм с позиции хозяйствующего субъекта.

Инвестирование осуществляется прежде всего за счет научно-технического прогресса, что дает возможность удешевить основной капитал и уменьшить его затраты на единицу продукции. Марксова модель теории инвестиционного процесса включает категорию инновационной деятельности, которую он предвидел задолго до того, когда она стала актуальной. Маркс делает вывод, что инновации являются фактором, который противостоит натиску рынка на производителя, средством, которое содействует мотиву инвестирования. Кроме того, инновации нивелируют действие законов спада производственных факторов, решают проблему ограниченности ресурсов. Сбережения с целью производственного инвестирования, по Марксу, используются в результате конкурентной гонки за преимуществами, которые позволяют внедрять новую технику в производство и обеспечить сверхприбыль.

Трудосберегающие технические нововведения, особенно в отрасли производства средств производства дают возможность снизить затраты и высвободить капитал для экономики в целом. Это уменьшает цены на средства производства и, соответственно, на товары широкого потребления. При этом цены на товары потребления снижаются быстрее, чем цены на средства производства, что способствует замещению дорогого капитала более дешевым трудом. В отличие от своих предшественников, которые считали, что прогресс в технике способствует росту безработицы, Маркс связывает занятость от инвестиций в инновации.

Инвестиции и инновации – очень близкие области рынка, следовательно, любая инвестиционная тактика, которую преследует фирма, будет направлять инновационную деятельность в ту же целевую область ее жизнедеятельности.

В качестве ресурсного обеспечения инвестиционно-инновационной тактики могут выступать создание инвестиционно-

инновационного механизма и его анализ с последующим формированием страховой организации или банком инвестиционно-инновационной стратегической политики. Это в конечном итоге должно привести к урегулированию проблем инвестиционно-инновационной деятельности в Украине, а также к решению в должной мере инвестиционных задач.

Инвестиции и инновации – две неразрывно связанные сферы экономической деятельности, которые в наибольшей мере поражены кризисом. Общая ситуация на рынке сложилась так, что инновации, прежде осуществлявшиеся за счет централизованных источников, свелись к ничтожно малой величине, тогда как инвестиции, обладавшие внутренней структурой, потеряли ее и стали осуществляться беспорядочно и неорганизованно, стимулируя только краткосрочные цели инвесторов. Выход из данной ситуации только один – преодоление сложившегося экономического кризиса невозможно без инновационно-инвестиционного бума, обновления основного капитала на принципиально новой, конкурентоспособной основе. Следовательно, капиталовложения без инноваций не имеют смысла, поскольку бессмысленно воспроизводить устаревшее оборудование, не пользующееся спросом и к тому же ресурсорасточительное. Однако и инновации без капитальных вложений нереальны.

Сегодня стали реальностью приватизация, формирование инвестиционного и инновационного рынков, что помогает обеспечивать ресурсами решение насущных проблем инвестиционно-инновационной деятельности. Бюджеты разных уровней выделяют минимум или вообще не выделяют средства на техническое перевооружение производственного потенциала. Центр тяжести в принятии решений переместился к собственникам капитала и товаропроизводителям, которые озабочены выживанием и в результате этого мало внимания уделяют производственным инвестициям и нововведениям, которые выходят за границы их краткосрочных интересов.

Процесс накопления капитала имеет своим главным источником перераспределения в небывалых ранее масштабах в пользу небольшого числа новых предпринимателей, коммерческих банков и дельцов теневой экономики. Это в основном происходит за счет обнищания и обесценивания сбережений большинства населения, расхищения государственного имущества.

Наиболее ценным моментом в инвестиционно-инновационных взаимоотношениях предприятий на рынке в условиях риска и неопределенности последнего является переход их на практическую основу. При этом особой значимостью обладает профессионализм руководя-

щего состава, т.е. его способность внедрить инвестиционно-инновационные отношения в конкретные действия предприятия на рынке. Кроме того, практический опыт взаимоотношений на рынке с применением такого тактического проектирования и планирования деятельности предприятия поможет в данном случае создать инновационно-инвестиционный механизм. Это позволит как предприятию, так и всему рынку в целом более жестко планировать необходимость собственных действий на рынке, одновременно отслеживая их качество. Таким образом, необходимо создать и последовательно реализовать инновационно-инвестиционный механизм, отвечающий новым экономическим и социально-политическим реалиям, а также обеспечивающий крупномасштабный приток капитала для модернизации производства. Одним из существенных элементов этого механизма должен быть организационно-экономический аспект.

Для реализации одного проекта, а тем более совокупности проектов инвестиционной программы нужны структуры, которые могли бы качественно осуществить тактическое планирование страховых компаний на инновационно-инвестиционном рынке. Выбор наиболее подходящих форм зависит от уровня новизны и масштабности проекта. За его выполнение могут взяться уже действующие организации или их целевые структуры. Это могут быть малые предприятия, акционерное общество, совместное предприятие и т.д.

При реализации группы взаимосвязанных проектов или целевой инвестиционной программы, требующей крупных капитальных вложений на длительный период, может возникнуть необходимость в формировании координирующих структур более высокого уровня. Практика показала, что полагаться на государственные организации здесь рискованно, так как они недостаточно адаптированы к условиям рынка. Поэтому эффективнее ориентироваться на более инициативные, гибкие и ответственные организации, акционерные общества, холдинги, консорциумы (даже с участием государственных предприятий) и другие независимые компании с иностранным партнером.

Таким образом, создание инновационно-инвестиционного механизма в Украине является неотложным. И начинать нужно не только сверху, с формирования государственной инвестиционной программы и разработки мер по ее реализации, но и снизу, с отбора и быстрого воплощения в жизнь конкретных инвестиционных проектов и региональных программ, с координацией усилий дееспособных агентов и инновационно-инвестиционного рынка. Целевые структуры могут рассматриваться в качестве одной из составляющих эффективного инновационно-инвестиционного механизма. Важнейшим элементом по-

следнего является ресурсное обеспечение проектов и соответствующих программ – кадровое, финансовое и техническое. Основное внимание нужно уделять поиску источников финансирования. Однако бывает и другое: большие деньги, попадая в ненадежные или неумелые руки, не дают отдачи. Любой западный инвестор, прежде чем пойти на прямые вложения или на предоставление кредита, обстоятельно исследует предприятие, проверит его имидж и команду, квалификацию менеджеров и работников и т.д. Только после этого рассматривается бизнес-план, эффективность проекта и т.п. Начинать осуществление приоритетных инновационно-инвестиционных проектов и программ нужно с обучения и переподготовки кадров (менеджеров, работников). Такой подход вполне оправдан в условиях широко распространенной профессиональной некомпетентности, многолетней привычки получать централизованные капитальные вложения, не заботясь об их возврате. Надежная кадровая база поможет более успешно решать вопросы финансирования. Основной капитал сейчас находится у коммерческих банков, частных предприятий, дельцов теневой экономики, а также у иностранных инвесторов (работающих преимущественно в сфере обращения). Нестабильность законодательно-нормативной базы, круговерть законов и большой коммерческий риск отпугивают инвесторов. Деньги есть и у части населения (около 8 млрд. долл.), которое готово вкладывать их в строительство жилых домов, надежные ценные бумаги, но часто сталкивается с авантюрами или мошенническими проектами. Приняты указы Президента и постановления Правительства для ликвидации этих недостатков и создания более благоприятного инвестиционного климата в Украине.

Одна из важных проблем – технологическое оборудование. Сейчас у нас много производственных помещений и простаивающего оборудования. Это, как правило, устаревшие машины, морально и физически изношенная техника, не пригодная для выпуска конкурентоспособной продукции. Помещения и производственную инфраструктуру после некоторой реконструкции вполне можно использовать. Приходится приобретать технологическое оборудование за рубежом вместе с апробированной технологией. Это лишает отечественное машиностроение заказов, усиливает безработицу в отрасли и зависимость от внешних поставщиков. Следовательно, нужно ориентировать заказчиков на современное отечественное оборудование, широко привлекая к этому конверсионные предприятия. Но для этого необходимо, чтобы отечественная техника не уступала импортной по всем параметрам, была дешевле, имела качественное обслуживание и ремонт.

Важным элементом инновационно-инвестиционного механизма с позиции его тактической формализации в границах предприятия является выработка четкой стратегии. Это должно найти отражение в государственных и зональных (региональных) инновационных и инвестиционных программах и крупных проектах. Главное в этом вопросе – выбрать те приоритетные производства, где концентрация ресурсов сможет быстро обеспечить успех и цепную реакцию перелома в более широких сферах народного хозяйства Украины. При этом важно учесть, что предприятие должно производить конкурентоспособную продукцию. В настоящее время большинство действующих предприятий, оснащенных устаревшей техникой, не выдерживают конкуренции с хлынувшим на внутренний рынок потоком красочно оформленной и с мощной рекламой продукции из-за рубежа. Другая опасность – чисто потребительский подход к капитальным вложениям. Примером может служить структура инвестиций в г.Киеве. Ни один город Украины не знает такого размаха строительства офисов, банков, магазинов, отелей, роскошных коттеджей. Это было бы приемлемым, если бы пропорционально вкладывались средства на обновление производственного потенциала, на строительство жилья и т.п. объектов и в других регионах страны.

Для Украины наиболее приоритетными направлениями по урегулированию проблем инновационно-инвестиционной деятельности являются следующие: самолетостроение; ракетно-космическая отрасль; судостроение; создание и модернизация транспортных и информационных сетей; производство средств транспорта и связи; высокие технологии на базе конверсии; ресурсосберегающие, экологически чистые технологии; экологически чистое продовольствие на базе поддержки фермерских и личных подсобных хозяйств; медицина и фармацевтика.

Получено 26.10.2000

ББК 65.9(2)261.3

Н.С.ЛЕЛЮК, Н.Ф.ЧЕЧЕТОВА, кандидаты экон. наук

Харківська державна академія міського господарства

ПРОБЛЕМИ ФОРМУВАННЯ МІСЦЕВИХ БЮДЖЕТІВ

Аналізуються проблеми міжбюджетних відносин, пошуку компромісу між самостійністю та доцільністю місцевих бюджетів.

Бюджетний процес є основою успішного управління державою та її економікою. Від ефективності бюджетного процесу значною мірою залежить зростання добробуту та економічна стабільність країни. На