

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ**

**ХАРКІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ  
МІСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА ІМЕНІ О. М. БЕКЕТОВА**

**МЕТОДИЧНІ ВКАЗІВКИ**

для виконання контрольної роботи з дисципліни

**«Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності»**

*(для студентів освітньо-професійного рівня «спеціаліст» спеціальності  
7.03050401 – «Економіка підприємства (за видами економічної діяльності)»)*

**Харків – ХНУМГ ім. О. М. Бекетова – 2015**

Методичні вказівки для виконання контрольної роботи з дисципліни «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності» (для студентів освітньо-професійного рівня «спеціаліст» спеціальності 7.03050401 – «Економіка підприємства (за видами економічної діяльності)». / Харків. нац. ун-т міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова; уклад.: Т. А. Пушкар. – Харків : ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2015. – 28 с.

Укладач: Т. А. Пушкар

Рецензент: к. е. н. І. А. Островський

Затверджено на засіданні кафедри економіки підприємств міського господарства, протокол № 1 від 27.08. 2013 р.

## ВСТУП

Значення зовнішньоекономічної діяльності в розвитку економіки всіх країн, у тому числі й України, постійно зростає. Історичний досвід підтверджує вигідність розширення участі країн у міжнародному поділі праці і різноманітних формах міжнародного бізнесу. І навпаки, згортання зовнішньоекономічної діяльності неминуче призводить до уповільнення соціально-економічного розвитку країни, виникнення складних проблем, які неможливо вирішити не лише в економіці, але і в інших сферах суспільного життя. Тому процес глобалізації та інтернаціоналізації господарського життя можна вважати закономірним з огляду на посилення взаємозалежності між країнами і зростаючу схожість їх економік. У сучасному світі чіткіше простежується тенденція до інтеграції в міжнародному економічному просторі. Доказом цього є тісна взаємозалежність виробництва і міжнародної торгівлі. Сьогодні більшість товарів надходить на ринок через зовнішню торгівлю або виготовляється з використанням складників, що завозяться з-за кордону.

Комплексні економічні перетворення, що відбуваються сьогодні в Україні, мають на меті не лише виробити моделі та механізми побудови і послідовної реалізації сучасних економічних відносин, але й поступову інтеграцію українських підприємств у міжнародні економічні зв'язки, з одного боку, і залучення іноземних підприємців до діяльності в Україні, - з іншого.

Розвиток продуктивних сил країн неминуче веде їх до виходу на зовнішній ринок, до зростання міжнародних зв'язків, сприяє інтернаціоналізації господарського життя.

Зовнішньоекономічна діяльність діє змогу прискорювати науково-технічний прогрес завдяки організації спільних досліджень, швидкому переобладнанню сучасною технікою цілих галузей і виробництв, сприяє розв'язанню багатьох соціальних проблем. Отже, зовнішньоекономічні зв'язки стають одним з основних чинників розвитку господарства України.

Контрольна робота складається з теоретичного питання і практичного завдання, що включає в себе десять задач з курсу «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності».

Обсяг контрольної роботи складає 14-20 сторінок друкованого тексту (шрифт Times New Roman, розмір шрифту 14, пп 1,5, формат сторінок А-4).

Структура контрольної роботи складається зі вступу, відповіді на теоретичне питання, практичної частини, при виконанні якої студент обов'язково повинен зазначити умови задачі й вихідні дані для його варіанту, а також висновки.

Зразок оформлення титульного аркушу контрольної роботи наведено у додатку А. Наприкінці контрольної роботи обов'язково наводиться список літературних джерел, які було опрацьовано в процесі написання контрольної роботи. Приклад оформлення літературних джерел подано у додатку Б.

## **1.1. Теоретична частина**

Складається з 19 питань, на які необхідно дати розгорнуті й обґрунтовані відповіді. Номер варіанта обирається відповідно до суми двох останніх цифр номера залікової книжки (наприклад, номер залікової книжки студента №1230675, номер варіанта 12 (7+5=12)).

### **Варіанти завдань**

#### **Варіант 1. Сутність і принципи ЗЕД**

Зовнішньоекономічна діяльність; поняття, принципи, сучасні тенденції; суб'єкти ЗЕД; види ЗЕД; режим найбільшого сприяння; національний режим; зовнішньоекономічна політика; протекціонізм; показники функціонування зовнішньоекономічної системи країни.

#### **Варіант 2. Рівні організаційного управління ЗЕД**

Органи державного регулювання і управління ЗЕД; місцеві органи управління ЗЕД; торгово-промислові палати; роль органів управління; розподіл функцій; Державний митний комітет (ДМК України) як основний виконавчий орган регулювання ЗЕД.

#### **Варіант 3. Митно-тарифне регулювання ЗЕД**

Побудова системи митного регулювання в Україні; функції ДМК України; митний тариф; система митного оподаткування; митний режим; митні збори; класифікація митних зборів; вантажна митна декларація (ВМД).

#### **Варіант 4. Митна вартість і митний контроль**

Митна вартість (МВ); декларування товарів; митний декларант; функції митної вартості; правова база розрахунку МВ; методи розрахунку МВ.

#### **Варіант 5. Нетарифне регулювання ЗЕД**

Сутність нетарифних методів; класифікація нетарифних методів; квотування; групові та індивідуальні квоти; ліцензування; «добровільні» обмеження експорту; ембарго; політика державних закупівель; експортні субсидії; технічні бар'єри; особливості застосування нетарифних методів в Україні.

#### **Варіант 6. Мито й митні збори**

Мито; класифікація митних зборів; одно-і багатоколонне мито; єдиний митний збір; збори за оформлення товарів під митним контролем в приміщенні або території підприємства; оплата перебування на складі під митним контролем; збір за транзит; акциз; особливості розрахунку акцизів; податок на додану вартість на імпортовані товари (ПДВ).

### **Варіант 7. Валютне регулювання ЗЕД**

Валютне регулювання; валютні цінності; конвертованість валют; класифікатор іноземних валют; міжбанківський валютний ринок України; офіційний курс гривні; валютний контроль; порядок ліцензування валютних операцій.

### **Варіант 8. Сутність і структура зовнішньоекономічного договору (контракту)**

Зовнішньоекономічний договір (контракт); функції контракту; структура договору; істотні і неістотні умови договору; статті контракту, порядок реєстрації та обліку зовнішньоекономічного договору.

### **Варіант 9. Етапи укладання і виконання зовнішньоекономічного контракту договору**

Основні ознаки зовнішньоекономічної операції; етапи підготовки укладення контракту; вибір контрактів; оферта; тверда оферта; акцепт; контрферта; вільна оферта; контроль виконання контракту.

### **Варіант 10. Транспортні перевезення в сфері ЗЕД**

Особливості перевезень морським транспортом; коносамент; лінійне і трампове судноплавство; міжнародний фрахт; чартер; особливості перевезень залізничним транспортом; залізнична вантажна накладна; повітряні перевезення; міжнародна авіанакладна; міжнародні транспортно-експедиторські фірми.

### **Варіант 11. Базисні умови постачання «Інкотермс – 2010»**

Характеристика базисних умов поставки; функції; принципи і значення; історія виникнення; перехід ризиків; зняття товарів з митного контролю; категорії умов поставки; характеристика комерційних термінів; базис ціни товару.

### **Варіант 12. Види зовнішньоекономічних операцій**

Сутність зовнішньоекономічних операцій. Класифікація згідно застосовуваних митних режимів; товарна класифікація; види посередницьких операцій; форми зустрічної торгівлі; операції науково-технічного обміну та міжнародного співробітництва.

### **Варіант 13. Орендні операції в ЗЕД**

Оренда, орендні операції; види орендних операцій; рейтинг; хайринг; особливості договорів оренди у ЗЕД лізинг; умови лізингового договору; оперативний лізинг, фінансовий лізинг; лізингові платежі; спеціалізовані лізингові фірми.

#### **Варіант 14. Зовнішньоекономічні операції зустрічної торгівлі**

Форми зустрічної торгівлі; види компенсаційних операцій; товарообмінні операції на безвалютній основі; бартер; компенсаційні угоди на комерційній основі; зустрічні закупівлі; паралельні угоди; угоди з передачею фінансових зобов'язань; авансові закупівлі; компенсаційні угоди на базі промислового співробітництва; операції з давальницькою сировиною.

#### **Варіант 15. Торговельно-посередницька діяльність в сфері ЗЕД**

Сутність торговельно-посередницьких операцій; функції посередників; операції з перепродажу; комісійні операції; агентські операції; брокерські операції; договору консигнації, виключне право продажу; умова делькредере; торгівлі доми; винагорода посередників.

#### **Варіант 16. Особливості створення і функціонування підприємств з іноземними інвестиціями**

Іноземні інвестиції; підприємства з іноземними інвестиціями (ПІІ); види і форми іноземних інвестицій; інвестиційний клімат; порядок створення підприємств з іноземними інвестиціями; оцінка ефективності ПІІ.

#### **Варіант 17. Ціноутворення в ЗЕД. Способи фіксації ціни**

Базис ціни; особливості формування цін на експортні (імпортні) товари; фіксовані ціни; гнучкі ціни; тверді ціни; поправки до цін; система знижок у ЗЕД.

#### **Варіант 18. Види і способи розрахунків в ЗЕД**

Особливості міжнародних розрахунків; документарні та бездокументарні форми розрахунків; інкасо; акредитив; банківський переказ; авансовий платіж; відкритий рахунок; чек; вексель; валюта ціни; валюта платежу.

#### **Варіант 19. Сертифікація та стандартизація в ЗЕД**

Стандартизація. Класифікація товарів. Гармонізована система опису товарів. Товарна номенклатура ЗЕД. Критерії визначення країни – походження товару. Сертифікація. Сертифікати походження та їх верифікація. Якість товару.

## 1.2. Практична частина

Варіант для виконання практичної частини обирається у відповідності до останніх цифр номеру залікової книжки студента.

### Задача 1

Здійснюючи експортно-імпортні операції, підприємство експортує товар, за який отримано валютний виторг у сумі  $X$  млн. дол. Витрати на виробництво товару складають  $Z$  млн. грн. На весь валютний виторг підприємство закупило товар, ціна якого на внутрішньому ринці становить  $Y$  млн. грн. Розрахувати валютну ефективність експортно-імпортних операцій та визначити економічний ефект, що було отримано. Зробити висновок про збалансованість експортно-імпортної діяльності підприємства.

Таблиця 1.1 – Вихідні дані

варіант	X, млн. дол.	Z, млн. грн.	Y, млн.грн.
1	22,88	24	30,39
2	29,36	28	38,12
3	29,1	30	38,49
4	36,58	34	47,22
5	35,06	38	46,95
6	41,76	48	60,78
7	17,14	22	24,03
8	38,32	36	49,59
9	35,06	38	46,95
10	60,72	56	78,25

### Приклад розв'язання

Здійснюючи експортно-імпортні операції, підприємство експортує товар, за який отримано валютний виторг у сумі 48,24 млн. дол. Витрати на виробництво товару складають 52,00 млн. грн. На весь валютний виторг підприємство закупило товар, ціна якого на внутрішньому ринці становить 64,52 млн. грн. Розрахувати валютну ефективність-імпортних операцій та визначити економічний ефект, що було отримано. Зробити висновок про збалансованість експортно-імпортної діяльності підприємства.

### Методичні рекомендації

Економічною характеристикою будь – якої операції в ЗЕД є валютна ефективність, яка визначається за експортному та імпортному еквівалентам.

Експортний еквівалент – набір товарів і послуг, які експортуються з метою отримання валюти.

Імпортний еквівалент – набір товарів и послуг, які імпортують за отриману від експорту валюти.

Валютна ефективність експорту:

$$E_{exp}^{вал.} = \frac{\sum_{i=1}^m C_{екс.i}^{ед.} * Q_{екс.i}}{\sum_{i=1}^m Z_{екс.i}^{ед.} * Q_{екс.i}} \quad (1.1)$$

де  $C_{екс.i}^{ед.}$  – валютна ціна і-го експортного товару, валюта од/од;

$Q_{екс.i}$  – обсяг експорту і-го товару або послуги, натур. од.;

$Z_{екс.i}^{ед.}$  – витрати на виробництво т реалізацію продукції одиниці і-го товару або послуги;

$m$  – кількість експортних товарів, що реалізуються.

Коефіцієнт, що характеризує валютну ефективність, не відповідає на питання про вигідність тієї чи іншої операції. Для цієї оцінки необхідно порівняти з відповідною базою. У випадку конвертованої валюти (наприклад, гривні) базовим показником є валютний курс. Для оцінки валютної ефективності експортних операцій використовується обернений валютний курс валют, для оцінки імпортних – прямий курс.

Якщо показник валютної ефективності більше оберненого валютного курсу, то дані операції є валютні ефективними.

Валютна ефективність імпорту

$$E_{имп}^{вал} = \frac{\sum_j^j Z_{имп} * N_{имп}}{\sum_j^j B_{имп} * N_{имп}} \quad (1.2)$$

де  $Z_{имп}$  – вартість одиниці  $j$  – го імпортного товару або послуги, грн/шт.;

$N_{имп}$  – кількість  $j$  – го імпортного товару або послуги в складі імпортного еквівалента, шт.;

$B_{имп}$  – валютна ціна одиниці  $j$  – го імпортного товару або послуги, валюта/шт.;

$n$  – кількість назв імпортного товару або послуги в складі імпортного еквівалента.

## Розв'язання

1) Валютна ефективність експорту:

$$EE_{exp} = \frac{B_B}{Z_{exp}} = \frac{48,24}{52,00} = 0,93 \text{ дол./грн.}, \text{ тобто на кожну 1 грн. затрачених коштів на}$$

виробництво товару підприємство отримало 93 центів.



2) Валютна ефективність імпорту:

$$EE_{\text{imp}} = \frac{C_B}{Z_{\text{imp}}} = \frac{64,52}{48,24} = 1,34 \text{ грн./дол.}, \text{ тобто на кожен 1 дол. затрачених коштів на}$$

закупівлю товару на внутрішньому ринку складає 1,34 грн.

3) Ефект експорту:

$$E_{\text{exp}} = V_B * EE_{\text{imp}} - Z_{\text{exp}} = 48,24 * 1,34 - 52,00 = 12,64 \text{ млн. грн.}$$

4) Ефект імпорту:

$$E_{\text{imp}} = C_B - V_B / EE_{\text{exp}} = 64,52 - 48,24 / 0,93 = 12,64 \text{ млн. грн.}$$

Як видно, виконується умова валютної збалансованості

$$E_{\text{exp}} = E_{\text{imp}} = 12,64 \text{ млн. грн.}$$

## Задача 2

Підприємство уклало контракт на продаж 1000 м<sup>3</sup> пиломатеріалів. Сума контракту складає X тис. дол.

Таблиця 2.1 – Вартість контракту

Показник	1	2	3	4	5	6	7	8,	9	10
Вартість, X тис. дол. США	160	185	182	142	158	132	175	160	140	152

Основне перевезення здійснюється морським транспортом. Інші витрати (у перерахунку в долари США за офіційним курсом на момент здійснення операцій) для перевезень продукції є наступними (за варіантами).

Таблиця 2.2 – Дані для визначення накладних витрат

варіант / Показник	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Збори за митне оформлення і мито	1,2	2,3	2,3	1,5	1,4	1,2	1,5	1,6	1,4	1,8
Експортна ліцензія	1,0	1,2	1,4	1,0	1,1	1,0	1,0	1,2	1,0	1,4
Транспортні витрати до порту експорту	1,4	1,6	1,6	1,3	1,4	1,4	1,6	1,6	1,5	1,8
Фрахтування судна	15,0	16,0	16,0	15,0	16,0	16,0	15,0	16,0	15,0	15,0
Навантажувально-розвантажувальні роботи	2,0	3,4	3,2	3,0	1,8	2,0	1,8	2,0	1,8	3,2
Страховання перевезень	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0

Визначити накладні витрати на умовах EXW, FOB, CIF.

## Приклад розв'язання

Підприємство уклало контракт на продаж 1000 м<sup>3</sup> пиломатеріалів. Сума контракту складає *X* тис. дол. США.

Основне перевезення здійснюється морським транспортом. Визначити накладні витрати на умовах EXW, FOB, CIF, якщо відомі витрати на постачання товару.

### Методичні рекомендації

Накладні витрати при експорті товарів являють собою витрати підприємства з перевезення та реалізації товарів. Накладні витрати при експорті товарів поділяють на дві групи:

1. витрати в національній валюті;
2. витрати в іноземній валюті.

Мета аналізу накладних витрат – перевірка дотримання у звітному періоді режиму економії та пошук можливостей до зниження затрат в майбутньому.

Дані про накладні витрати отримують з бухгалтерського звіту підприємства.

Основні фактори, які викликають зміни величини деяких видів накладних витрат, подані в таблиці 2.3.

Таблиця 2.3 – Фактори, що впливають на зміну величини накладних витрат

<i>Накладні витрати</i>	<i>Фактори</i>
1. із перевезення товарів	1. кількість товарів (вага); 2. радіус (відстань перевезень); 3. ставка за перевезення (тариф, фрахт); 4. спосіб та умови перевезення.
2. із перевантаження товарів	1. кількість (вага) вантажу; 2. ставка за перевантаження; 3. надбавка при нестандартних та надважких вантажах.
3. зі зберігання товарів	1. кількість (вага) вантажу; 2. спосіб зберігання; 3. термін зберігання; 4. ставка за зберігання.

Визначення ціни представити у вигляді таблиці (табл. 2.4).

У таблиці 2.5 подано, які накладні витрати включаються до загальної суми і відповідності до умов постачання.

Таблиця 2.4 – Результати розрахунку накладних витрат на експорт товару

<i>Показник</i>	<i>EXW</i>	<i>FOB</i>	<i>CIF</i>
Збори за митне оформлення і мито			
Експортна ліцензія			
Транспортні витрати до порту експорту			
Фрахтування судна			
Навантажувально – розвантажувальні роботи			
Страховання перевезень			
Всього (тис. дол. США)			

Таблиця 2.5 – Результати розрахунку накладних витрат на експорт товару

<i>Показник</i>	<i>EXW</i>	<i>FOB</i>	<i>CIF</i>
Збори за митне оформлення і мито	+	+	+
Експортна ліцензія		+	+
Транспортні витрати до порту експорту		+	+
Фрахтування судна			+
Навантажувально – розвантажувальні роботи		+	+
Страховання перевезень			+

### Розв'язання

Таблиця 2.6 – Результати розрахунку накладних витрат на експорт товару

<i>Показник</i>	<i>EXW</i>	<i>FOB</i>	<i>CIF</i>
Вартість, тис. дол. США	220,0	220,0	220,0
Збори за митне оформлення і мито	1,3	1,3	1,3
Експортна ліцензія		1,0	1,0
Транспортні витрати до порту експорту		1,5	1,5
Фрахтування судна			15,6
Навантажувально – розвантажувальні роботи		2,0	2,0
Страховання перевезень			4,0
Всього, тис. дол. США	221,3	225,8	245,4

Ціна становитиме: EXW – 221,30 тис. дол. США; FOB – 225,80 тис. дол. США; CIF – 245,40 тис. дол. США. Відповідно накладні витрати на умовах FOB становитимуть більше 11,4%, а на умовах CIF – 18,5 % від вартості контракту.

### Задача 3

Розрухувати зовнішньоекономічну операцію за даними міжнародного імпортного контракту:

Товар – шоколад, 100 г;

Кількість –  $N$  шт.;

Ціна –  $G$  грн/шт.

Визначити: митну вартість товару, ставки і суми за митне оформлення товарів (митний збір, мито, податок на додану вартість, митний огляд), загальну вартість розмитненого товару, собівартість та ціну реалізації.

Для розрахунків прийняти:

Ставка ввізного мита – 6 %, Митний догляд вантажу протягом  $R$  годин, серед яких 50 % годин у неробочий час і 50 % в святковий час здійснює 2 співробітника митниці. Банківські послуги складають 0,2% вартості розмитненого товару. Запланована норма прибутку  $H$  %. Валютний курс НБУ на момент оплати становить 8,1105 грн./ дол. та 10,2505 грн./євро.

Таблиця 3.1 – Вихідні дані

<i>Варіант</i>	<i>N, шт.</i>	<i>G, грн/шт.</i>	<i>R, годин</i>	<i>H, %</i>
1	1820	9,2	2	30
2	1760	8,5	4	25
3	1540	8,7	2	30
4	1900	8,2	4	30
5	1830	9,3	4	25
6	1750	8,7	2	30
7	1680	8,2	2	25
8	1710	8,5	4	30
9	1640	8,6	2	30
10	1920	9,4	4	25

### Приклад розв'язання

Розрухувати зовнішньоекономічну операцію за даними міжнародного імпортного контракту:

Товар – шоколад, 100 г;

Кількість – 1070 шт.;

Ціна – 8,4 грн/шт.

Визначити: митну вартість товару, ставки і суми за митне оформлення товарів (митний збір, мито, податок на додану вартість, митний огляд), загальну вартість розмитненого товару, собівартість та ціну реалізації.

Для розрахунків прийняти:

Ставка ввізного мита – 6 %, Митний догляд вантажу протягом 2 годин, серед яких 1 година у неробочий час і 1 година у святковий час здійснює 2 співробітника митниці. Банківські послуги складають 0,1% вартості розмитненого товару. Запланована норма прибутку 25 %.

## Методичні рекомендації

Таблиця 3.2 – Ставки деяких митних зборів, які передбачені Митним кодексом України

<i>Вид митного збору</i>	<i>Розмір ставки</i>
За митне оформлення товарів	
до 100 дол.США;	не стягується
від 100 до 1000 дол. США;	5
понад 1000дол. США.	0,2 % від митної вартості товару
За митне оформлення у випадку ввезення на митний ліцензійний склад	
по кожній вантажній митній декларації;	30
по кожному додатковому аркушу до неї.	15
При знаходженні товару під митним контролем	
перші 15 календарних діб;	не стягується
за кожна наступну добу	0,05% від митної вартості товару
За митне оформлення товарів й інших предметів в зонах митного контролю на території підприємства, або в неробочий для митниці час, вихідні і святкові дні (за один час роботи, незалежно від кількості співробітників, що задіяні в оформленні)	
в робочий час на території підприємства;	20 євро
в неробочий час, вихідні дні;	40 євро
у святкові дні.	50 євро

## Розв'язання

Таблиця 3.3 – Розрахунок собівартості та ціни реалізації імпортової продукції на внутрішньому ринку

<i>Назва</i>	<i>Розрахунок</i>	<i>Результат</i>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>
1. Митна вартість товару	1070 шт.*8,40 грн./шт=	8988,00 грн.
2. Митна вартість товару для визначення митних зборів за митне оформлення	8988,00 грн./ 8,1105 грн./\$=	1108,19 \$
3. Сума митних зборів за митне оформлення	Якщо митна вартість вкладає понад \$1000, то $0,2 * 8988,00 / 100 =$	17,97 грн.
4. Митні збори за огляд	Загальна тривалість оформлення 2 години, з них: 1 година - у неробочий час, 1 година - у святковий день. $(1 \text{ год} * 40 \text{ €} / \text{год} + 1 \text{ год} * 50 \text{ €} / \text{год}) * 10,2505 \text{ грн.} / \text{€} =$	922,55 грн.
5. Імпортове ввізне мито (6 %)	$8988,00 \text{ грн.} * 6 \% / 100 \% =$	539,28 грн.
6. ПДВ (20 %)	$(8988,00 \text{ грн.} + 539,28 \text{ грн.}) * 20,00 / 100$	1905,46 грн.
7. Сума митних платежів	$17,97 \text{ грн.} + 922,55 \text{ грн.} + 539,28 \text{ грн.} + 0 \text{ грн.} + 1905,46 \text{ грн.} =$	3385,26 грн.

## Продовження таблиці 3.3

1	2	3
8. Вартість розмитненого товару	8988,00 грн.+ 3385,26 грн.=	12373,26 грн.
9. Комісія за банківські послуги (0,1 %)	0,001*12373,26 грн.	12,37 грн.
10. Собівартість товару	12373,26 грн.+ 12,37 грн.=	12385,63 грн.
11. Норма прибутку (25 %)	0,25*12385,63=	3096,41 грн.
12. Ціна реалізації од. продукції, грн./шт.	(12385,63 грн.+ 3096,41 грн.)/1070 шт.	14,46 грн./шт.

## Задача 4

Експортер надає кредит імпортеру на 80 % вартості зовнішньоторговельного контракту на 2 роки із розрахунку  $N$  % річних. Сума контракту –  $Q$  тис. дол. США за умовами угоди оплата кредиту відбувається рівними піврічними внесками через півроку після поставки товару. Поставка товару – 10 липня 2013 року.

Розрахуйте графік платежів за контрактом, загальну суму коштів, що будуть виплачені за контрактом з урахуванням наданого кредиту при використанні регресивного, прогресивного і змішаного (пропорційного) способів нарахування відсотків.

Таблиця 4.1 – Вихідні дані

<i>Варіант</i>	<i>N, %</i>	<i>Q, тис. дол. США</i>
1	5	100
2	8	100
3	8	100
4	7	100
5	5	100
6	5	100
7	7	100
8	8	100
9	5	100
10	8	100

## Приклад розв'язання

Експортер надає кредит імпортеру на 80 % вартості зовнішньоторгівельного контракту на 2 роки із розрахунку 6 % річних. Сума контракту – 100 тис. дол. США за умовами угоди оплата кредиту відбувається рівними

піврічними внесками через півроку після поставки товару. Поставка товару – 10 липня 2013 року.

Розрахуйте графік платежів за контрактом, загальну суму коштів, що будуть виплачені за контрактом з урахуванням наданого кредиту при використанні регресивного, прогресивного і змішаного (пропорційного) способів нарахування відсотків.

### Методичні рекомендації

При визначенні вартості кредиту орієнтуються на рівень відсоткових ставок на ринку позичкового капіталу. Для підрахунку вартості комерційного кредиту використовують наступну формулу:

$$I = L * Ir * N / 360 * 100\% \quad (4.1)$$

де  $I$  – вартісна величина нарахованих відсотків;

$L$  – величина основного боргу;

$Ir$  – річна процентна ставка за кредитом;

$N$  – кількість днів користування кредитів.

Світова практика передбачає використання одного з наведених способів нарахування і погашення відсотків:

- прогресивного – сума відсотків, що виплачується з першої трати буде найменшою, а потім ці суми зростають;
- регресивного – за першою тратою виплачується найбільша сума відсотків, а потім суми, що сплачуються, будуть поступово зменшуватися;
- пропорційного (змішаного) – нарахування відсотків шляхом підрахування загальної суми відсотків за кредитом і ділення її на кількість тратт, відсотки виплачуються однаковими внесками.

### Розв'язання

Відсотки за різними способами калькулюють наступним чином:

1. Регресивний спосіб:

$$I_1 = 80\,000 * 180 * 6 / 360 * 100 = 2\,400 \text{ дол. США}$$

$$I_2 = 60\,000 * 180 * 6 / 360 * 100 = 1\,800 \text{ дол. США}$$

$$I_3 = 40\,000 * 180 * 6 / 360 * 100 = 1\,200 \text{ дол. США}$$

$$I_4 = 20\,000 * 180 * 6 / 360 * 100 = 600 \text{ дол. США}$$

2. Прогресивний спосіб:

$$I_1 = 20\,000 * 180 * 6 / 360 * 100 = 600 \text{ дол. США}$$

$$I_2 = 20\,000 * 360 * 6 / 360 * 100 = 1\,200 \text{ дол. США}$$

$$I_3 = 20\,000 * 540 * 6 / 360 * 100 = 1\,800 \text{ дол. США}$$

$$I_4 = 20\,000 * 720 * 6 / 360 * 100 = 2\,400 \text{ дол. США}$$

3. Пропорційний (змішаний):

Сума відсотків, що підлягають сплаті 6000 дол. США

$$I_{(2,3,4)} = 6000 / 4 = 1500 \text{ дол. США}$$

Таблиця 4.2 – Графік платежів за контрактом

№ трати	Строк оплати чергового боргу	Сума основного боргу, яка підлягає виплаті, тис. дол. США	Сума відсотків, що підлягають виплаті, тис. дол. США			Разом підлягають виплаті, тис. дол. США		
			регресивний спосіб	прогресивний спосіб	пропорційний спосіб	регресивний спосіб	прогресивний спосіб	пропорційний спосіб
001	10.01.2013	20,0	2,4	0,6	1,5	22,4	20,6	21,5
002	10.07.2013	20,0	1,8	1,2	1,5	21,8	21,2	21,5
003	10.01.2013	20,0	1,2	1,8	1,5	21,2	21,8	21,5
004	10.07.2013	20,0	0,6	2,4	1,5	20,6	22,4	21,5
		80,0	6,0	6,0	6,0	86,0	86,0	86,0

### Задача 5

З України до Данії експортується партія товару об'ємом  $N$  тис. шт. Витрати на виробництво цієї партії склали  $G$  тис. грн. Валютний виторг від реалізації товару  $B$  тис. євро. Оплата здійснювалася власними коштами підприємства ( $K_{кр}=1$ ). Виникла необхідність продажу 50% валютної виручки для поповнення оборотних коштів підприємства. Продаж валюти здійснювався за курсом  $W$  грн/євро.

Очікувана валютна ефективність імпоротної операції (на валюту, яка залишилася у розпорядженні експортера) складає  $R$  грн./євро.

Розрахувати: коефіцієнт валютної ефективності експорту; середньозважений валютний коефіцієнт ефективності використання валюти; економічний ефект експортної операції; мінімально допустиму експортну ціну одиниці продукції; максимально допустимі витрати на виробництво та збут продукції. Зробити висновок про ефективність договору.

### Приклад розв'язання

З України до Данії експортується партія товару об'ємом 35 тис. шт. Витрати на виробництво цієї партії склали **1680,00** тис. грн. Валютний виторг від реалізації товару **360,00** тис. євро. Оплата здійснювалася власними коштами підприємства ( $K_{кр}=1$ ). Виникла необхідність продажу 50% валютної виручки для поповнення оборотних коштів підприємства. Продаж валюти здійснювався за курсом **10,7505** грн/євро.



Таблиця 5.1 – Вихідні дані

Варіант	N тис. шт.	G тис. грн.	B тис. євро.	W грн/євро.	R грн./євро.
1	24	980,00	300,00	10,2345	10,3365
2	12	820,00	240,00	10,1225	10,2245
3	26	1080,00	320,00	10,1035	10,2055
4	34	860,00	270,00	10,1105	10,2125
5	32	910,00	265,00	10,0035	10,1055
6	22	920,00	280,00	10,1045	10,2065
7	25	1060,00	395,00	10,2345	10,3365
8	24	910,00	190,00	10,1225	10,2245
9	23	960,00	200,00	10,1035	10,2055
10	23	800,00	200,00	10,1105	10,2125

Очікувана валютна ефективність імпортової операції (на валюту, яка залишилася у розпорядженні експортера) складає **10,9025** грн/євро.

Розрахувати: коефіцієнт валютної ефективності експорту; середньозважений валютний коефіцієнт ефективності використання валюти; економічний ефект експортної операції; мінімально допустиму експортну ціну одиниці продукції; максимально допустимі витрати на виробництво та збут продукції. Зробити висновок про ефективність договору.

### Методичні рекомендації

Методичні рекомендації до задачі 1.

Показник ефекту експорту характеризує діяльність підприємства и розраховується як різниця між обсягом випуску продукції на експорт і затратами на її виробництво.

$$E \frac{ef.}{екс.} = B_{нетто} * K_{ei} - Z_{заг.}, \quad (5.1)$$

де  $B_{нетто}$  – валютній виторг від реалізації експортної продукції, валюта;

$K_{ei}$  – коефіцієнт, який враховує вплив валют;

$Z_{заг.}$  - загальні витрати на виробництво експортної продукції, грн.

### Розв'язання

1) Коефіцієнт валютної ефективності експорту:

$$EE_{exp} = \frac{B_B}{Z_{exp}} = 360000,00 / 1680000,00 = 0,214 \text{ EUR/UAH, тобто на кожну 1 UAH.}$$

затрачених коштів на виробництво товару підприємство отримало приблизно 0,214 EUR.

2) Середньозважений валютний коефіцієнт ефективності використання валюти дорівнює:

$$\overline{EE}_{\text{exp}} = 0,5 * 10,7505 + 0,5 * 10,9025 = 10,8265 \text{ UAH/ EUR}$$

3) Економічний ефект експортної операції дорівнює:

$$E_{\text{exp}} = B_B * \overline{EE}_{\text{exp}} - Z_{\text{exp}} = 360000 \text{ EUR} * 10,8265 \text{ UAH/ EUR} - 1680000 = 2217540,00 \text{ UAH}$$

4) Мінімально допустима експортна ціна одиниці продукції дорівнює:

$$C_{\text{exp (od)}}^{\text{min}} = \frac{Z_{\text{exp}}}{N * \overline{EE}_{\text{exp}}} = \frac{1680000,00}{35000 * 10,8265} = 519,67 \text{ EUR}$$

5) Максимально допустимі витрати на виробництво та збут продукції:  
 $= B_B * \overline{EE}_{\text{exp}} = 160000,00 \text{ EUR} * 10,8265 \text{ UAH/ EUR} = 3897540,00 \text{ UAH}$

Висновок: угода є ефективною.

### Задача 6

Вартість вітчизняного обладнання, яке декілька років продукується в Україні складає ***B*** тис. євро; річні експлуатаційні витрати – ***F*** тис. грн. Експлуатація нового обладнання, що вироблено в Угорщині, потребує щорічних витрат – ***G*** тис. грн. Терміни служби українського і угорського обладнання однакові і складають 7 років. Коефіцієнт валютної ефективності експорту на українському підприємстві – імпортері складає 1,1205 євро/грн. Рівень граничної рентабельності – 0,15 євро/од.

Розрахувати ціну байдужості.

Зробити висновок щодо сутності ціни байдужості та впливу рівня граничної рентабельності на зміну вартісної оцінки імпортного обладнання.

Таблиця 6.1 – Вихідні дані

<b><i>Варіант</i></b>	<b><i>B тис. євро</i></b>	<b><i>F тис.грн.</i></b>	<b><i>G тис.грн.</i></b>
<b>1</b>	27	74	67
<b>2</b>	24	69	54
<b>3</b>	26	72	62
<b>4</b>	28	72	60
<b>5</b>	22	65	53
<b>6</b>	18	62	50
<b>7</b>	25	73	64
<b>8</b>	22	68	56
<b>9</b>	20	68	54
<b>10</b>	25	70	60

### Приклад розв'язання

Вартість вітчизняного обладнання, яке декілька років продукується в Україні складає **18** тис. євро; річні експлуатаційні витрати – **72** тис. грн.

Експлуатація нового обладнання, що вироблено в Угорщині, потребує щорічних витрат – 64 тис. грн. Терміни служби українського і угорського обладнання однакові і складають 7 років. Коефіцієнт валютної ефективності експорту на українському підприємстві – імпортері складає 1,1205 євро/грн. Рівень граничної рентабельності – 0,15 євро. од.

Розрахувати ціну байдужості.

Зробити висновок щодо сутності ціни байдужості та впливу рівня граничної рентабельності на зміну вартісної оцінки імпортного обладнання.

### Методичні рекомендації

Ціна імпортного обладнання при наявності товарів конкурентів обґрунтовується у процесі порівняння конкурентної інформації, яке передбачає, насамперед, розрахунок ціни байдужості.

Ціна байдужості – це ціна, при якій імпортеру буде байдуже, який з двох товарів купувати. Саме ця ціна байдужості відіграватиме роль верхньої межі ціни товару і становитиме, таким чином, вартісну оцінку імпортного товару.

Вартісна оцінка імпортного обладнання, при умові, що на внутрішньому ринку є можливість купити необхідне обладнання, визначається як

$$Z_{imp} = Z_B * \left( \frac{P_e + E}{P_{imp} + E} + \frac{\Delta C - \Delta B - \Delta E * \Delta K}{P_{imp} + E} \right) \quad (6.1)$$

де  $Z_{imp}$  – вартісна оцінка імпортного обладнання;

$Z_B$  – витрати на придбання вітчизняного обладнання, яке є аналогом імпортного, грн;

$P_e, P_{imp}$  – норма амортизації на повне відновлення відповідно вітчизняного та імпортного обладнання;

$\Delta C$  – приріст річного обсягу реалізації продукції при використанні імпортного обладнання порівняно з вітчизняним, грн;

$\Delta B$  – зниження річних витрат (собівартості) виробництва в результаті використання імпортного обладнання, грн;

$\Delta K$  – зміна середньорічної вартості виробничих фондів імпортера, грн;

$E$  – норма дисконту (гранична норма рентабельності).

### Розв'язання

Якщо на внутрішньому ринку є можливість купити необхідне обладнання для виконання певних функцій, вартісна оцінка імпортного обладнання розраховуються таким чином:

$$Z_{imp} = 3_B * \left( \frac{P_e + E}{P_{imp} + E} + \frac{\Delta C - \Delta B - \Delta E * \Delta K}{P_{imp} + E} \right) =$$

$$= \left( \frac{18000}{1.1205} + \frac{-(64000 - 72000)}{1/7 + 0.15} \right) * 1.1205 = 46670,00 \text{ EUR - верхня межа ціни}$$

імпортного обладнання.

Зі зростанням граничного значення рентабельності (посилюється врахування фактору часу) знижується ефективність більш капітального варіанту.

### Задача 7

Планується закупити імпортне обладнання, яке не має аналогів в Україні. Річний обсяг реалізації продукції, яке планується вироблятися з допомогою обладнання, складає **Ц** грн. Річні витрати виробництва при використанні обладнання – **В** грн. Строк служби імпортного обладнання – 9 років. Норма дисконту (порогове значення рентабельності) – 0,15. Частка імпортного обладнання у загальній кількості основних фондів буде складати **К** %. Коефіцієнт валютної ефективності експорту на підприємстві – 0,07 євро /грн.

Таблиця 7.1 – Вихідні дані

Варіант	Ц, грн.	В, грн.	К
1	250000	132000	50
2	230000	125000	50
3	200000	125000	60
4	180000	105000	40
5	120000	110000	50
6	160000	130000	40
7	220000	105000	40
8	195000	120000	50
9	165000	125000	60
10	210000	140000	50

### Приклад розв'язання

Планується закупити імпортне обладнання, яке не має аналогів в Україні. Річний обсяг реалізації продукції, яке планується вироблятися з допомогою обладнання, складає 200 000 грн. Річні витрати виробництва при використанні обладнання – 128 000 грн. Строк служби імпортного обладнання – 9 років. Норма дисконту (порогове значення рентабельності) – 0,15. Частка імпортного обладнання у загальній кількості основних фондів буде складати 40 %. Коефіцієнт валютної ефективності експорту на підприємстві – 0,07 євро /грн.

### Методичні рекомендації

Якщо імпордне обладнання не має аналогів в Україні, його вартісну оцінку ( $Z_{imp}$ ) розраховують як

$$Z_{imp} = (C - B / P_{imp} + E) * d_{imp} \quad (7.1)$$

де  $C$  – річний обсяг реалізації продукції при використанні імпортного обладнання, грн.;

$B$  – річні витрати виробництва при використанні імпортного обладнання, грн.;

$d_{imp}$  – частка прибутку від реалізації продукції, яка вироблена на імпортному обладнанні.

Максимально допустима контрактна ціна імпортного товару ( $B_{imp\ max}$ ), виходячи з умов контракту розраховується як

$$B_{imp\ max} = Z_{imp} * K_{b\ exp} / K_{kp} \quad (7.2)$$

де  $Z_{imp}$  – вартісна оцінка імпортного обладнання;

$K_{b\ exp}$  – коефіцієнт валютної ефективності експорту;

$K_{kp}$  – коефіцієнт кредитного впливу.

### Розв'язання

Розрахуємо вартісну оцінку імпортного обладнання ( $Z_{imp}$ )

$$Z_{imp} = \left( \frac{200000 - 128000}{\frac{1}{9} + 0,15} \right) * 0,4 = 110297,90 \text{ EUR}$$

Максимально допустима валютна ціна складає

$$B_{imp\ max} = 110297,90 * 0,07 = 7720,85 \text{ EUR}$$

### Задача 8

Визначте суму митних зборів, що підлягають сплаті, якщо митна вартість товару складає  $Q$  дол. США. Товар знаходився на ліцензійному складі протягом  $N$  діб. Митне оформлення здійснювалося 3 працівниками митниці в вихідний день протягом  $G$  годин. Валютний курс НБУ на момент здійснення платежів складав 10,2305 грн./ євро і 8,0805 дол. США/грн.

### Приклад розв'язання

Визначте суму митних зборів, що підлягають сплаті, якщо митна вартість товару складає 114000 дол. США. Товар знаходився на ліцензійному складі протягом 27 діб. Митне оформлення здійснювалося 3 працівниками митниці в вихідний день протягом 4 годин. Валютний курс НБУ на момент здійснення платежів складав 10,2305 грн./ євро і 8,0805 дол. США/грн.

## Методичні рекомендації

Методичні рекомендації для розв'язання задачі подано у таблиці 3.1 (задача 3).

Таблиця 8.1 – Вихідні дані

<i>Варіант</i>	<i>N, діб</i>	<i>G, годин</i>	<i>Q, дол. США.</i>
1	32	4	152000
2	26	4	124000
3	28	4	114000
4	35	6	124000
5	37	6	122000
6	29	5	112000
7	27	5	146000
8	36	4	132000
9	30	4	124000
10	32	6	122000

### Розв'язання

Митна вартість товарів складає понад 1000 дол. США, тому митний збір за оформлення товару розраховується як 0,2 відсотків від митної вартості товару.

$$ЗМ_1 = 114000 * 0,2 / 100 * 8,0805 = 1842,35 \text{ грн.}$$

За перебування на ліцензійному складі за перші 15 діб митний збір не нараховується. Таким чином, збір за перебування товару на ліцензійному митному складі складе

$$ЗМ_2 = 114000 * (27-15) * 0,05 / 100 * 8,0805 = 5527,06 \text{ грн.}$$

Збір за митне оформлення товарів й інших предметів у вихідні дні (за один час роботи, незалежно від кількості співробітників, що задіяні в оформленні) складає 40 євро, тобто

$$ЗМ_3 = 4 * 40 * 10,2305 = 1636,88 \text{ грн.}$$

За оформлення товару митні збору складуть 9006,29 грн.

### Задача 9

Яким може бути максимальний паушальний платіж в іноземній валюті за надану ліцензію на використання закордонної технології, якщо покупець згоден залишити собі не менше 2/3 чистого прибутку, який він одержить у результаті реалізації ліцензійної продукції? Обсяг реалізації планується у розмірі  $L$  грн. на рік. Собівартість річного випуску продукції 8 000 000 грн. Ставка податку на прибуток 19 (16) %. Строк ліцензії –  $F$  років. Коефіцієнт валютної ефективності

для даного ліцензіата – 0,18 дол. США. Коефіцієнт, що враховує строк угоди і коефіцієнт дисконтування – 5,018.

Таблиця 9.1 – Вихідні дані

<i>Варіант</i>	<i>L, грн.</i>	<i>F, роки</i>
<b>1</b>	12000000	10
<b>2</b>	10000000	10
<b>3</b>	14000000	10
<b>4</b>	15000000	10
<b>5</b>	16000000	10
<b>6</b>	12000000	12
<b>7</b>	10000000	12
<b>8</b>	14000000	12
<b>9</b>	15000000	12
<b>10</b>	16000000	12

### Приклад розв'язання

Яким може бути максимальний паушальний платіж в іноземній валюті за надану ліцензію на використання закордонної технології, якщо покупець згоден залишити собі не менше 2/3 чистого прибутку, який він одержить у результаті реалізації ліцензійної продукції? Обсяг реалізації планується у розмірі 12 000 000 грн. на рік. Собівартість річного випуску продукції 9 000 000 грн. Ставка податку на прибуток 19 (16) %. Строк ліцензії – 12 років. Норма дисконту – 0,15. Коефіцієнт валютної ефективності для даного ліцензіата – 0,18 дол. США. Коефіцієнт, що враховує строк угоди і коефіцієнт дисконтування – 5,018.

### Методичні рекомендації

Максимальний розмір паушального платежу при незмінних обсягах виробництва продукції при використанні ліцензії розраховується як

$$ПП = (N - C) * (1 - PP) * (1 - v) * K_{\text{строк}} * K_{\text{вехр}}$$

де *ПП* – максимальний паушальний платіж за використання ліцензії, валюта;

*N* – обсяг реалізації продукції, яка вироблена при використанні ліцензії, грн.;

*C* – собівартість річного випуску продукції яка вироблена при використанні ліцензії, грн.;

*PP* – податок на прибуток (у коефіцієнтній формі);

*v* – частка прибутку, яку покупець згоден залишити собі;

$K_{строк}$  – коефіцієнт, що враховує строк угоди і коефіцієнт дисконтування;

$K_{вехр}$  – коефіцієнт валютної ефективності для даного ліцензіата, дол. США.

### Розв'язання

Максимальний паушальний платіж за даною угодою може складати

$ПП = (12000000 - 9000000) * (1 - 0,19) * (1 - 0,6666) * 5,018 * 0,18 = 731770,72$   
дол.США.

### Задача 10

Підприємство експорту  $Q$  м<sup>3</sup> пиломатеріалів. Виторг від експортної угоди складає  $B$  євро. Собівартість експортної продукції –  $L$  грн. На внутрішньому ринці ціна продукції, яка є аналогічною експортній складає  $Ц$  грн. Валютний курс НБУ на момент реалізації експортної операції – 10,0205 грн./євро.

Таблиця 9.1 – Вихідні дані

Варіант	$Q, м^3$	$B, євро$	$L, грн.$	$Ц, грн.$
1	12000	82000	468000	82,54
2	10000	84000	470000	84,56
3	10000	80000	425000	82,24
4	12000	82000	480000	80,25
5	12000	80000	475000	81,56
6	10000	84000	430000	82,56
7	10000	85000	420000	83,12
8	12000	75000	450000	83,28
9	12000	78000	468000	82,64
10	12000	76000	442000	81,68

### Приклад розв'язання

Підприємство експорту 10000 м<sup>3</sup> пиломатеріалів. Виторг від експортної угоди складає 82 000 євро. Собівартість експортної продукції – 426000 грн. На внутрішньому ринці ціна продукції, яка є аналогічною експортній складає 83,65 грн. Валютний курс НБУ на момент реалізації експортної операції – 10,0205 грн./євро.

### Методичні рекомендації

Показник економічної ефективності реалізації експортних товарів розраховується як відношення нетто виторгу в іноземній валюті за реалізований товар до його собівартості в гривнях:



$$E_{\text{екон}}^{\text{екс}} = \frac{B_{\text{нетто}}}{Z_{\text{екс.}}} \quad (10.1)$$

де  $E_{\text{екон}}^{\text{екс}}$  – економічна ефективність реалізації експортних товарів;

$B_{\text{нетто}}$  – нетто виторг в іноземній валюті за реалізований товар, який перераховано в гривні за офіційним валютним курсом на момент проведення аналізу;

$Z_{\text{екс}}$  – повна собівартість експортної продукції, грн.

Даний коефіцієнт характеризує суму інвалютного доходу від реалізації експортних товарів, який приходить на кожну гривню витрат.

Звітні показники економічної ефективності доцільно порівняти з аналогічними за певний період, що надає можливість визначити, як змінюється економічна ефективність реалізації експортних товарів в звітному періоді в порівнянні з минулим.

Показник економічної ефективності реалізації експортних товарів необхідно порівняти з економічною ефективністю реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку:

$$E_{\text{вн.рынок}}^{\text{екс.}} = \frac{Q_{\text{екс}} * C_{\text{вн.рынок}}}{Z_{\text{произв.}}} \quad (10.2)$$

де  $Q_{\text{екс}}$  – обсяг експорту, од.;

$C_{\text{вн.рынок}}$  – ціна продукції, яка є аналогічною експортній на внутрішньому ринці, грн.;

$Z_{\text{произв}}$  – повна собівартість експортної продукції, грн.

### Розв'язання

Економічна ефективність реалізації експортних товарів:

$$E_{\text{екон}}^{\text{екс}} = \frac{82000}{426000} = 0,1925 \text{ євро/грн.}, \text{ тобто на кожну гривню витрат}$$

підприємство отримало від експортної угоди 0,1925 євро або 1,929 грн. (в перерахунку по курсу НБУ).

Економічна ефективність реалізації експортних товарів на внутрішньому ринку:

$$E_{\text{екон}}^{\text{екс}} = \frac{10000 * 83,65}{426000} = 1,964 \text{ грн.}, \text{ тобто, якщо партія експортного товару}$$

була реалізована на внутрішньому ринці, то підприємство отримало би 1,964 грн. на кожну гривню витрат.

Висновок: реалізація товарів на внутрішньому ринку є доцільною і ефективною.

## Список джерел

1. Про зовнішньоекономічну діяльність [Текст] : закон України від 16.04.91 р. № 959-ХП11/ Відомості Верховної Ради України. – 1991. – №29. – ст. 377.
2. Про основи національної безпеки України [Електроний ресурс]: закон України від 19 червня 2003 р. № 964 – IV// Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/laws/show/964-15>
3. Вітлінський, В.В. Ризикологія в зовнішньоекономічній діяльності [Текст]: навч. посібник /В. В. Вітлінський, Л. Л. Маханець. – К.: КНЕУ, 2008. – 432с.
4. Васильківський, Д. М. Конкуренція в міжнародному бізнесі [Текст]: конспект лекцій / Д. М. Васильківський, О. Ф. Яременко. – Хмельницький: ХНУ, 2007. – 83 с.
5. Газман В. Д. Лизинг: финансирование и секьюритизация [Текст]: учеб. пособие для студ. высш учеб. завед. / В. Д. Газман. – М. : Издат. дом Высш. шк. экономики, 2011. – 470 с.
6. Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності [Текст]: навч. посібник / О. П. Гребельник. – К., ЦНЛ. – 2008. – 384 с.
7. Дідківський, М.І. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства [Текст]: навч. посібник / М. І. Дідківський. – К. : Знання, 2006. – 463 с.
8. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств: кредитно-модульний курс: Навч. посібник. – 3-тє вид., перероб. та доп. / За ред. Ю. Г. Козака, Н. С. Логвінової, К. І. Ржепішевського. – К.: Центр учбової літератури, 2010. – 288 с.
9. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч. посіб./ За ред. О. В. Шкурупій. – К.: Центр учбової літератури, 2012. – 248 с.
10. Кадуріна, Л.О. Облік зовнішньоекономічної діяльності на підприємствах України: теорія, практика, рекомендації [Текст]: навч. посібник / Л. О. Кадуріна, М. С. Стрельнікова. – К. : ЦУЛ, 2007. – 606 с.
11. Малярєвський, Ю. Д. Управління економічною безпекою зовнішньоекономічної діяльності підприємства: обліково-аналітичні аспекти [Текст]: монографія / Ю. Д. Малярєвський, С. В. Лабунська, О. В. Прокопішина. – Харків : ХНЕУ, 2009. – 160 с.
12. Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності [Текст] : підручник / за ред. О. А. Кириченка. – К., 2008. – 518 с.
13. Облік зовнішньоекономічної діяльності [Текст]: навч. посібник / М. Ф. Огійчук, В. Г. Шандурська, М. І. Беленкова [та ін.]. – К. : Алерта, 2009. – 332 с.
14. Рогожин, В.Д. Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності [Текст]: навч. посібник / В. Д. Рогожин, Л. В. Базалієва. – Х. : ХНЕУ, 2006. – 196 с.
15. Рум'янцев А. П. Зовнішньоекономічна діяльність : навч. посібник / А. П. Рум'янцев, Н. С. Рум'янцева. – 2-ге вид. перероб. та доп. – К.: Центр учбової літератури, 2012. – 296 с.
16. Торгова, Л. В. Основи зовнішньоекономічної діяльності [Текст] : практикум / Л. В. Торгова, О. В. Хитра. – Л. : Новий Світ-2000, 2007. – 220 с.
17. Черномаз, П.О. Міжнародний маркетинг [Текст] : навч. посібник / П. О. Черномаз. – К. : Академвидав, 2010. – 272 с.

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ**

**Харківський національний університет міського господарства  
імені О.М. Бекетова**

Кафедра економіки підприємств  
міського господарства

**КОНТРОЛЬНА РОБОТА**

**з курсу**

**МЕНЕДЖМЕНТ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ**

варіант № \_\_\_\_

Виконав студент \_\_ курсу,  
групи \_\_\_\_\_  
П.І.Б. \_\_\_\_\_

Перевірив  
*П.І.Б. викладача.*

Харків – ХНУМГ – 201\_

**Приклад оформлення літературних джерел**

- Житлове законодавство України : станом на 20 квітня 2006 року. – Київ : Істина, 2006. – 320 с.
- Про державний бюджет України на 2008 рік та внесення змін до деяких законодавчих актів України : закон України від 28 грудня 2007 року №107-VI // Урядовий кур'єр. – 2007.– № 247. – 31 грудня. – С. 3–15.
- Про проведення перевірки діяльності фондів соціального страхування : розпорядження Кабінету Міністрів України від 9 січня 2008 р. № 61-р // Урядовий кур'єр. – 2008. – 15 січня. – С. 14.
- Плотичер Е. А. Слово о родном городе / Е. А. Плотичер. – Харьков : Золотые страницы, 2009. – 200 с.
- Самойленко Н. И. Функциональная надежность трубопроводных транспортных систем : монография / Н. И. Самойленко, И. А. Гавриленко. – Горловка : ЧП Видавництво „Ліхтар”, 2008. – 180 с. : ил., табл. – Библиогр.: с. 176–179.
- Голиков А. П. Економіка України : навч. посібник / А. П. Голиков, Н. А. Казакова, О. А. Шуба. – Київ : Знання, 2009. – 286 с.
- Регіональна економіка та природокористування : навч. посібник / А. П. Голиков, О. Г. Дейнеко, Л. О. Позднякова, П. О. Черномаз ; за ред. А. П. Голикова. – Київ : Центр навчальної літератури, 2009. – 352 с.
- Національна економіка : навч. посібник / за заг. ред. В. П. Решетило ; Харк. нац. акад. міськ. госп-ва. – Харків : ХНАМГ, 2009. – 386 с.
- Методичні вказівки до виконання і захисту розрахунково-графічної роботи з дисципліни „Страхування” / Харк. нац. акад. міськ. госп-ва; уклад. : В. О. Пасічний, В. Т. Плакіда. – Харків : ХНАМГ, 2007. – 95 с.
- Шутенко Л. Н. Теория и практика обоснования развития отраслей городского хозяйства и их влияние на параметры городского рынка труда / Л. Н. Шутенко // Коммунальное хозяйство городов : науч.-техн. сб. – Київ : Техніка, 2007. – Вып. 75. – С. 3–20. – (Серия «Экономические науки»).

*НАВЧАЛЬНЕ ВИДАННЯ*

**МЕТОДИЧНІ ВКАЗІВКИ**

для виконання контрольної роботи з дисципліни

**«Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності»**

*(для студентів освітньо-професійного рівня «спеціаліст» спеціальності  
7.03050401 – «Економіка підприємства (за видами економічної діяльності)»)*

Укладач: **ПУШКАР** Тетяна Андріївна

Відповідальний за випуск *Т. А. Пушкар*

За авторською редакцією

Комп'ютерне верстання *Т. А. Пушкар*

План 2013, поз. 569 М

---

Підп. до друку 13.09.2013р.

Друк на ризографі

Тираж 50 пр.

Формат 60x84/16

Ум. друк. арк. 1,7

Зам. №

Видавець і виготовлювач:

Харківський національний університет  
міського господарства імені О. М. Бекетова,  
вул. Революції, 12, Харків, 61002

Електронна адреса: [rectorat@kname.edu.ua](mailto:rectorat@kname.edu.ua)

Свідоцтво суб'єкта видавничої справи:

ДК № 4705 від 28.03.2014